

Nivel de evidencia	5	Fase	Mejor práctica
Ámbito	Participación activa y comunidad	Sub-ámbito	Desarrollo de la comunidad
Indicador	Desarrollo de las comunidades	Id	S-DC-Nivel-5-001

Analizar la contribución del indicador al modelo de negocio.

Exponer las razones de la relevancia estratégica del indicador.	
---	--

Identificar y gestionar alianzas con organismos externos para potenciar la adopción y el impacto del indicador en el sector.

Nombre de la alianza	
Fecha inicio de alianza	
Actores	
Propósito	

A continuación, se detallan ejemplos de documentos y registros que sirven como evidencia de alianza para este indicador:

- **Colaboración con organizaciones sociales y comunitarias**
Implementación conjunta de programas de desarrollo local.
- **Alianzas con instituciones educativas**
Desarrollo de programas de capacitación y fortalecimiento de capacidades.
- **Convenios con organismos públicos**
Participación en iniciativas de desarrollo social y económico.
- **Colaboración con organismos internacionales o especializados**
Implementación de metodologías de medición de impacto social.

Tipos de documentos que sirven de evidencia para el nivel 5

- Reportes de impacto de programas comunitarios (no solo inversión).
- Evaluaciones de resultados y cambios en calidad de vida.
- Evidencia de metodologías de medición (indicadores, evaluaciones, etc.).
- Convenios o alianzas para desarrollo comunitario.
- Informes de seguimiento y mejora de programas.

Realiza un estudio de SROI	
----------------------------	--

- Para demostrar un estudio de **SROI (Retorno Social de la Inversión)** en el indicador de **Desarrollo de las comunidades** la empresa debe presentar evidencia que vaya más allá del ahorro económico interno (ROI tradicional) y cuantifique el valor social generado para sus grupos de interés.

Evidencias clave de un estudio de SROI para este indicador

Un estudio de SROI robusto para salud ocupacional debe incluir los siguientes componentes como evidencia:

1. Mapa de impacto (teoría del cambio)

Es un documento que desglosa la cadena de valor del programa de salud. Debe mostrar:

- **Insumos:** Inversión en programas comunitarios, recursos humanos y alianzas.
- **Productos (outputs):** Programas implementados, beneficiarios atendidos.
- **Resultados (outcomes):** Mejora en capacidades, acceso a oportunidades, bienestar.
- **Impacto:** Cambios sostenibles en la calidad de vida y desarrollo comunitario.

2. Valoración monetaria de resultados Sociales

A diferencia de un reporte financiero común, el SROI asigna un valor económico a beneficios no financieros. La evidencia debe mostrar cómo la empresa calculó el valor de:

- **Incremento en ingresos o empleabilidad en la comunidad.**
- **Acceso a servicios básicos o educación.**
- **Reducción de problemáticas sociales.**

3. Informe de consulta a grupos de interés

El SROI requiere que los afectados definan qué es valioso para ellos. La evidencia incluye:

- Encuestas y diálogos con comunidades.
- Validación de cambios percibidos en calidad de vida.

4. Ratio de SROI y reporte de transparencia

Relación entre la inversión realizada y el valor social generado, presentada de forma transparente.